

Wir suchen einen Lotsen und Generalisten an unserer Seite mit Sachverstand und Empathie für unsere Branche

Als Chef*in suche ich eine*n Partner*in, die/der

- mich bei sehr diskreten und vertraulichen Themen begleitet und unterstützt
- mich bei Entscheidungen, in denen ich unsicher bin, unabhängig und mit dem wichtigen Außenblick begleitet
- mich mit wirtschaftlicher Sachkompetenz unterstützt und Themen mit mir aus verschiedenen Blickwinkeln diskutiert sowie hilft, eine bessere/andere Sicht auf die Themen zu gewinnen
- für mich Sparringspartner*in bei Fragen und Entscheidungen ist
- mich in kreativen Prozessen und Ideen inhaltlich und methodisch begleitet
- über Analyse und Struktur Fakten sichtbar macht
- Kunden, Märkte und Mechanismen recherchiert
- mich "Out of the Box" begleitet (Business Walk and Talk)

Als Chef*in bin ich 24/7 im operativen Geschäft eingebunden. Ich suche eine*n Partner*in

- für den Blick über den Tellerrand
- um Ideen/Strategien zu entwickeln, die helfen, dem Wettbewerbsdruck standzuhalten
- die/der mich und das Unternehmen ganzheitlich sieht und versteht und mit diesem Blick hilft, das Unternehmen zu analysieren, zu strukturieren und zu fokussieren
- um klare Prioritäten festzulegen
- die/der wirtschaftliche und organisatorische Zusammenhänge versteht und schnell erkennt, worauf es ankommt
- die/der über Controlling und Buchhaltung hinaus die unternehmerisch wichtigen Themen (Kunde, Investoren) in den Mittelpunkt rückt und mit neuen kreativen Methoden wichtige Impulse setzt und entscheidenden Anstoss von aussen gibt
- die/der mich begleitet, in die Rolle des Kunden zu schlüpfen und aus den Erkenntnissen Kundennutzen und Wettbewerbsvorteile zu entwickeln (aus emotionaler, funktionaler und sozialer Sicht)

Als Unternehmen müssen/wollen wir neue Produkte/Dienstleistungen/Angebote entwickeln.

Wir suchen Unterstützung

- in der Bestimmung unsere Potentiale/Kompetenzen
- um uns erfolgreich und strategisch mit neuen Ideen am Markt zu positionieren

Wir benötigen im Unternehmen eine*n Partner*in, um

- die Effizienz zu erhöhen
- klare Strukturen zu entwickeln
- aus den Optionen und Potenzialen die richtigen Ziele zu definieren und zu formulieren

Für die Unternehmensgründungsphase suchen wir Begleitung (auch Einzelunternehmer*in) für

- die Balance und Abstimmung unserer Kernkompetenzen mit den Ressourcen und unserem Leistungsangebot
- zielführende Umsetzung der Unternehmensidee
- zielgerichteten Aufbau unserer Geschäftsmodells

Wenn mindestens einer der oben genannten Punkte für Sie und/oder Ihr Unternehmen zutrifft, sollten wir uns unverbindlich kennenlernen.

Jetzt Kontakt aufnehmen unter 0152 5544 6633 oder werkstatt@ksp-unternehmensentwicklung.de